

ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ БЕЛАРУСИ, КАЗАХСТАНА И РОССИИ: ПЕРВЫЕ ИТОГИ

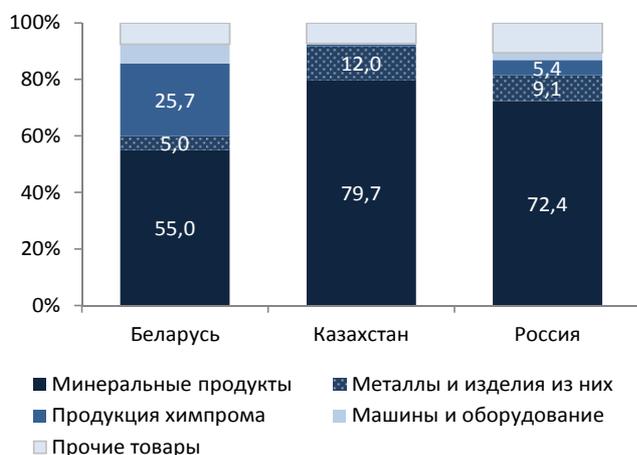
1 июля 2012 г. исполнилось два года с момента вступления в действие в полном объеме механизмов Таможенного союза (далее – ТС) Беларуси, Казахстана и России, созданного для снятия барьеров в торговле между странами-участницами объединения, координации их экономической и внешнеторговой политики, а также формирования благоприятных условий для выхода товаров и услуг на мировые рынки. Однако, эффект от открытия рынков и объединения экономик Беларуси, Казахстан и Россия в отношении роста взаимной торговли в полной мере не достигнут, а наибольшую выгоду от создания союза пока получают Беларусь и Казахстан.

Запуск в середине 2010 г. механизмов ТС не привел к опережающему росту взаимной торговли между членами союза. В 2011 г. оборот взаимной торговли увеличился по сравнению с 2009 г. на 70,6%, при том, что совокупный внешнеторговый оборот членов ТС с третьими странами вырос на 76,4%. В результате, в 2011 г. доля взаимной торговли в совокупном внешнеторговом обороте членов ТС снизилась по сравнению с 2009 г. на 0,4 п.п. и составила 12,0%. Единственной страной, где динамика взаимной торговли несколько опережала показатель роста торговли с третьими странами, является Казахстан (рост в 2011 г. к уровню 2009 г. на 79,2% и 76,9% соответственно). Доля торговли Казахстана с Беларусью и Россией в его внешнеторговом обороте выросла с 18,0% в 2009 г. до 18,2% в 2011 г. В определенной степени это обусловлено более низкими по сравнению с другими странами-членами ТС темпами роста казахского импорта из третьих стран, что может быть связано с переходом участников ТС на единый таможенный импортный тариф, ставки которого выше, чем действовавшие до этого ставки национального таможенного тарифа.

Рост экспорта стран-членов ТС в третьи страны опережал рост взаимного экспорта стран ТС (их объемы в 2011 г. выросли по сравнению с 2009 г. соответственно на 77,9% и 70,6%) и эта ситуация связана, прежде всего, со сложившейся в 2010-2011 гг. на мировых рынках благоприятной ценовой конъюнктурой на энергоносители, другие минеральные продукты, а также металлы. Доля указанных категорий товаров в структуре экспорта стран-членов ТС в торговле с третьими странами (см. график 1) существенно выше, чем во взаимной торговле (см. график 2). Например, в экспорте Беларуси в страны ТС она в 2011 г. составляла около 10%, а в третьи страны – 60%, в России – 64,1% и 81,5% соответственно.

График 1

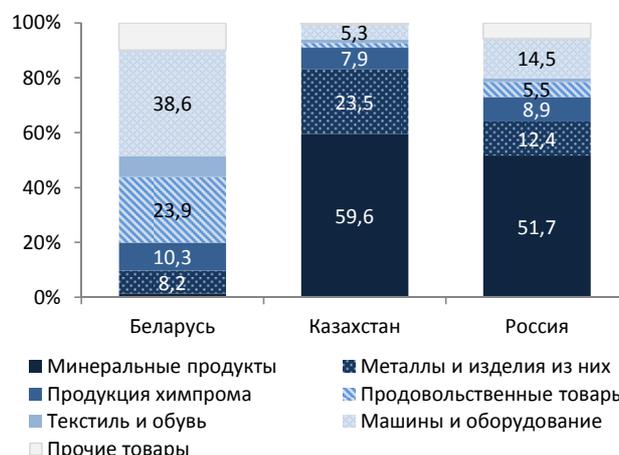
**Структура экспорта стран – членов ТС в третьи страны
в 2011 г., в %**



Источник: Евразийская экономическая комиссия

График 2

**Структура взаимного экспорта стран – членов ТС
в 2011 г., в %**



Источник: Евразийская экономическая комиссия

Еще одним фактором, приведшим в 2010-2011 гг. к опережающим темпам роста экспорта в третьи страны, явился эффект «низкой базы» в торговле с ними, вызванный, в частности, тем, что стоимостной объем экспорта России в третьи страны снизился в кризисном 2009 г. по сравнению с 2008 г. на 6,3 п.п. больше, чем объем экспорта в Беларусь и Казахстан.

С импортом сложилась аналогичная ситуация – ввоз товаров из третьих стран на территорию ТС рос опережающими темпами: в 2011 г. он увеличился по сравнению с 2009 г. на 73,8% против 70,6% для роста взаимного импорта стран-членов ТС. При этом необходимо отметить, что около 80% импорта из стран дальнего зарубежья в 2011 г. приходилось на долю продовольственных, потребительских и инвестиционных товаров, в то время как во взаимной торговле стран-членов ТС на долю этих товаров приходилось чуть более 45%. Единственным членом ТС, в экспорте которой в другие страны союза преобладают товары с высокой добавленной стоимостью, является Беларусь.

На фоне более медленного роста взаимной торговли стран-участниц ТС произошло довольно существенное изменение ее пропорций. Доля России во взаимном в экспорте в 2011 г. снизилась по сравнению с 2009 г. на 5,7 п.п., при росте доли Беларуси на 3,8 п.п. и Казахстана на 1,9 п.п. (это стало следствием увеличения стоимостных объемов экспорта Беларуси и Казахстана в 2011 г. по сравнению с 2009 г. более чем в 2 раза, при том, что российский экспорт вырос только на 57,1%). В импорте отмечена противоположная тенденция – доля России выросла, а доли Беларуси и Казахстана снизилась (см. таблицу 1). Эти изменения свидетельствуют, что от открытия рынков наибольшую выгоду пока получили белорусские и казахские производители, увеличившие свои доли во взаимном экспорте стран-членов ТС.

Таблица 1

**Доля стран – членов ТС во взаимной торговле
в 2009-2011 гг., в %**

Год	Экспорт			Импорт		
	Беларусь	Казахстан	Россия	Беларусь	Казахстан	Россия
2009 г.	19,2	9,9	70,9	46,1	25,4	28,5
2010 г. в целом	22,1	12,7	65,2	39,5	27,3	33,2
<i>I полугодие 2010 г.</i>	22,4	13,0	64,6	39,5	26,0	34,5
<i>II полугодие 2010 г.</i>	21,8	12,5	65,6	39,5	28,3	32,2
2011 г. в целом	23,0	11,8	65,2	41,1	25,2	33,6
<i>I полугодие 2011 г.</i>	24,1	13,9	62,0	39,3	23,7	36,9
<i>II полугодие 2011 г.</i>	22,0	9,8	68,2	42,7	26,6	30,7

Источник: Евразийская экономическая комиссия

Резюмируя итоги первых полутора лет функционирования ТС необходимо отметить, что Россия, будучи основным идеологом создания организации, пока не смогла в полной мере реализовать возникший в результате снятия «барьеров» потенциал роста своего присутствия на рынках Беларуси и Казахстана.